



ATLAS

D é v e l o p p e m e n t

TYPES DE MISSIONS

-  **Accompagnement Export**
-  **Aide à l'implantation**
-  **Recouvrement de créances**
-  **Intelligence économique**



Dédié au développement Euro-méditerranéen

LE MARCHÉ ALGÉRIEN

286 milliard de Dollars : c'est le montant consacré par le gouvernement algérien au soutien à la croissance, pour la période 2010 - 2014 !

Profitant de l'embellie financière, jamais égalée, due aux recettes record d'hydrocarbures, l'Algérie compte emboîter le pas au train de la croissance, avec pour objectif, l'industrialisation du pays par le soutien à l'initiative privée.

Ce jeune pays de 35 millions d'habitants, a un taux de croissance de près de plus de 4%, des réserves en devises de près de 155 Milliards de \$, un PIB de 260 Milliards de \$ (deuxième en Afrique, après l'Afrique du Sud) et un encours de la dette extérieure correspondant à 4.1% du PIB, a fin 2010.

Ses importations ont pratiquement quadruplé, en 10 ans, se situant à plus de 40 milliards de \$, en 2010. Le principal partenaire économique de l'Algérie est l'Union Européenne, avec une part de marché de plus de 60% à l'import et de 56% à l'export (valeurs 2008).

Enfin, l'accord d'association avec l'Union Européenne est entré en vigueur, en septembre 2005, avec pour objectif, un démantèlement tarifaire total, à l'horizon 2012.

Le Cabinet

Atlas Développement est un Cabinet Conseil spécialisé sur la destination d'affaires - Algérie.

Notre savoir-faire repose sur une très bonne connaissance et une longue pratique des hommes, des circuits décisionnels et des principaux acteurs économiques du marché.

En dehors de nos compétences en interne, nous avons développé un important maillage des compétences nécessaires au développement de vos projets, en Algérie.

Atlas Développement, c'est une équipe dédiée, prudente et humble, qui inscrit son engagement dans la durée et l'efficacité.



ATLAS
Développement

Dédié au développement Euro-méditerranéen

Les secteurs porteurs en Algérie sont nombreux

En voici quelques exemples :

Secteur de l'automobile ; de l'aéronautique ; des transports ferroviaires et urbains ; de l'eau ; bancaire ; agroalimentaire et boissons ; boulangerie et pâtisserie, hôtellerie et restauration rapide ; Santé ; Habitation ; éducation et formation continue ; Hydrocarbures ; gaz naturel ; industrie légère ; extraction minière ; appareils électriques ; produits pétrochimiques ; agriculture ; bâtiments et travaux publics ; TIC ; Pharmacie ; équipements parapétroliers ; mécanique ; cosmétiques ; bois ; traitement des eaux usées ; tourisme ; équipements industriels.

TYPES DE MISSIONS

Accompagnement Export

Mission type du Cabinet, l'accompagnement à l'export nécessite une préparation rigoureuse. De la validation du projet, par une étude exhaustive du marché algérien pour les produits ou services concernés, autant quantitative que qualitative, la première étape de la mission est déterminante. Si validation de votre part, nous passons à l'étape de prise de rendez-vous avec vos prospects et à l'organisation de votre déplacement.

L'objectif est de vous permettre de rencontrer les personnes clés de votre secteur, et ceci en moins d'une semaine. Bien entendu, nous assurons pour vous, toute la logistique de la mission et vous aidons dans l'interprétariat et la négociation, si vous le souhaitez.

A l'issue de la mission, nous pouvons assurer le suivi des clients, et éventuellement approfondir vos démarches.

Aide à l'implantation

Mission au long cours, l'implantation en Algérie d'une entreprise, quelle soit commerciale ou industrielle, ne s'improvise pas. A commencer par l'étude du marché, préalable à tout investissement, celle-ci se doit d'être précise et exhaustive, afin de sécuriser au mieux les bailleurs de fonds. De l'agrément, pour pouvoir bénéficier d'éventuelles exemptions fiscales, aux autorisations administratives (cas des installations classées), aux procédures d'inscription au Registre de Commerce et à la recherche des locaux ou assiettes immobilières, pour implanter votre projet, nous sommes présents à toutes les étapes de votre investissement.

L'objectif d'une telle mission, est de vous permettre de prendre vos décisions en connaissance de cause, sans zones d'ombres, en maintenant un rythme de réalisation soutenu, sans pertes de temps.

✿ Recouvrement de créances & Intelligence économique

Vous avez besoins d'informations à caractère économique afin d'éclairer votre réflexion.

De nombreuses informations ponctuelles peuvent vous être utiles, comme des données à caractères macro-économiques, fiscales, douanières, juridiques, commerciales, etc.

Un relai local peut, aussi, vous être utile, pour échantillonner une gamme concurrente, faire un relevé de prix, identifier un concurrent ou un cocontractant, etc.

Vous désirez recouvrer une créance commerciale

Pour le recouvrement de créances sur un mauvais client, dans le cadre d'un précontentieux (ou d'une négociation à l'amiable), nous agissons selon votre volonté et vos attentes, afin de minimiser votre risque et vous offrir le maximum d'outils pour pallier les carences des autres. En cas de difficultés pour identifier les biens d'un débiteur, dans le cadre d'un recouvrement de créances, nous effectuons les recherches, à même de sécuriser vos voies de recours.

Avec nos partenaires juristes (Avocats) locaux, nous pilotons pour vous (sous votre mandat), si tel est votre désir, une action judiciaire sur le fond, avec tous les instruments disponibles (exequatur, saisie conservatoire ou saisie attribution, etc.), avec, en prime, la traduction des actes de procédures et décisions judiciaires, afin de vous donner la possibilité de prendre les bonnes décisions, au bon moment et de vous rendre maître de la situation.

Dans d'autres cas, nous pouvons vous aider à vous assurer de l'identité et de la qualité de votre cocontractant, ainsi que de sa capacité à contracter, selon les modalités que vous définirez.

Les études sectorielles (et de marché) réalisées, sur le marché algérien :

- Réseaux de franchises
- Le marché des batteries pour véhicules
- Le marché de l'hygiène beauté
- Le marché de la confiserie
- Le dessalement d'eau de mer
- Les SIG (Systèmes d'Informations Géographiques)
- Extraction de Kaolin et commercialisation
- Le marché de la levure
- Le marché des tubes & tuyaux en cuivre
- Le marché de la bière
- Le marché du café
- Le marché des pâtes et semoules
- Le marché de la transformation du lait
- Extraction de sable et commercialisation
- Le marché du tabac
- Le marché des biscuits
- Le marché des médicaments génériques
- Le marché de l'ameublement
- Le marché des sacs en papier Kraft et plastique
- Extraction du sel et commercialisation
- Le marché de la pêche des espèces pélagiques
- Le marché des sauces préparées

Références récentes

Nos Clients

- * ALSPAIN - Distributeur de fruits.
- * Astron - Leader européen du bâtiment en acier. Luxembourg
- * CECA - Confédération Espagnole des Caisses d'Epargnes. Madrid
- * Egyptian Glass Company - Fabricant de verre. Ramadan city
- * EMG - Métallurgie-Chaudronnerie. L'Aigle
- * Euromag - Leader français des véhicules magasins. Panissières
- * Export Entreprises - International Trade Information Platforms. Paris
- * FRUTAS CABEROL - Producteur et grossiste en fruits. Lleida
- * GRUPTUDO - Recrutement Offshore. Escaldes Engordany
- * Guardian Industries Corp. - Leader mondial du verre flotté. Detroit
- * Inforama - Matériel informatique. Oran
- * LIFT - OFFERGELD Logistik GmbH - Leader européen de la logistique. Aachen
- * MWM AG (Motoren-Werke Mannheim) - Leader mondial des groupes de production - Gaz. Mannheim
- * Oil World Ista Mielke GmbH - Leader mondial de l'information sur les oléagineux. Hamburg
- * PLASTIMEX - Importateur & distributeur d'équipements industriels. El-Oued
- * POM'AZUR - Producteur de pommes. Cavaillon
- * PROJI - Fabricant de produits d'étanchéité. Le Chatelet en Brie
- * Rider Glass Industries - Fabricant de verre. Qingdao
- * SAVONNERIE BERNARD-PERSAVON - Savonnerie. Nantes
- * Trioplast - Leader européen du film industriel. Smålandsstenar

Nos Partenaires

- * Altios International Group - Accompagnement à l'international. Nantes
- * Cabinet d'avocats Reinhart Marville Torre - Avocats d'affaires. Paris
- * EOC International - Conseil. Marseille
- * Euro-Sofac - Filiale des caisses d'épargne européennes. Paris
- * International Trade Connexion - Accompagnement à l'international. Paris
- * O.S.C.I - Le Pôle Privé des Spécialistes en Commerce International. Paris
- * Pramex - Filiale de Natixis Banque Populaire. Paris
- * UBIFRANCE - Accompagnement à l'international. Paris
- * Vallée & Partner Consult - Conseil. Bremen



Siège social - France
76, Allée Louis Blériot
30320 Marguerittes
Téléphone : +33 (0)4 66 75 70 35
Télécopie : +33 (0)4 66 75 19 48

Antenne - Algérie
23, Rue Messabih Mekki
Gambetta - 31000 Oran
Téléphone: +213 (0)41 53 34 43
+213 (0)41 53 19 70
Télécopie: +213 (0)41 53 30 49
Mobile: +213 (0)770 91 33 33

Mail: ismet.saadi@atlas-developpement.com